

Sage CRM

Impulsa tu negocio con Sage CRM

Sage CRM ofrece a las empresas un amplio conjunto de funcionalidades, proporcionando a los equipos comerciales, de marketing y de servicio de atención a clientes, las herramientas para cerrar ventas más rápidamente, descubrir nuevos clientes y construir con ellos relaciones más duraderas y rentables.

Sage CRM ofrece un sistema integral e intuitivo para gestionar cualquier relación con clientes, clientes potenciales y partners, independientemente de cómo, cuándo y desde dónde decidan entrar en contacto con la compañía.

Sage CRM conecta con tu negocio como ningún otro producto CRM del mercado. Se trata de una aplicación "lista para usar", que está integrada con Gestión Comercial, eliminando los depósitos estancos de información departamentales, enlazando el front y el back office y otorgando visibilidad en toda la empresa.

Sage CRM mejora la automatización de procesos, gracias a su potente motor de flujos de trabajo. La solución ofrece una visión de 360° de los clientes y del propio negocio, ayudando a los responsables de la compañía a entender mejor el rendimiento de su negocio.

Beneficios de Sage CRM para tu negocio:

- Integrado con la Gestión Comercial 100
- Permite descubrir nuevas oportunidades de venta
- Garantiza que los recursos de ventas, marketing y servicio se aprovechen al máximo
- Reduce el coste de oportunidad y el coste de la venta
- Reduce el coste en la obtención de nuevos clientes potenciales en marketing
- Garantiza un óptimo servicio de atención al cliente
- Minimiza los costes de administración y protege los márgenes
- Salvaguarda y permite incrementar los ingresos
- Ayuda a localizar problemas subyacentes e implantar medidas correctoras
- Aumenta la fidelización de los clientes
- Garantiza que las inversiones estén alineadas con el desarrollo del negocio
- Dota al equipo de las capacidades necesarias para prestar un servicio excepcional

